



Alles aus einer Hand und trotzdem volle Kontrolle?

Na klar!

Wir maximieren die Vertriebs­effizienz Ihres Projekts. Vom ersten Inserat bis zum Verkauf der letzten Einheit. Bei maximaler Transparenz.

[Kontakt aufnehmen](#)

Full-Service für Projektentwickler und Bau­träger in Deutschland, Österreich und Spanien

- 1 Einzigartige Insights**
 Sie erfahren genau, was Ihre Käufer brauchen. Dafür testen wir projektspezifische Parameter wie Wohnungsgröße, Zielgruppe, Preis oder Wohnungstypen. Mit diesen einzigartigen Insights passen Sie Ihr Produkt optimal an die Marktanforderungen an und sichern sich bereits ab Markteinführung den kommerziellen Erfolg.
- 2 Gezielte Konzeptoptimierung**
 Richten Sie Ihr Projekt exakt auf die Marktnachfrage aus – bereits mit dem Wohnkonzept. Auf Basis unserer Marktanalysen bewerten und optimieren wir Ihr Wohnkonzept. Gemeinsam mit Ihnen erstellen wir individuell an die jeweilige Marktsituation angepasste Wohnprodukte.
- 3 Inspirierende Brands**
 Orientiert an den Bedürfnissen des anvisierten Marktsegments erhält Ihr Projekt eine passgenaue Marke. Für Ihre Käufer wird Ihr Projekt zum einzigartigen Erlebnis und zur konsistenten Erfahrung. Mit dieser einzigartigen und aktivierenden Brand Experience erreichen wir höchstqualitative Leads und erhöhen Ihre Abverkäufe.
- 4 Erstklassige Präsentation**
 Ihr Projekt profitiert von ganzheitlichen Marketing-Kampagnen, die wir in allen relevanten Kanälen ausspielen: von Online-Ads und Social-Media-Beiträgen über emotionale Video-Trailer und virtuelle 3D-Rundgänge bis hin zu hochwertigen Druckunterlagen und Exposés. Alle Maßnahmen werden agil aus­gesteuert und über den gesamten Lebenszyklus Ihres Projekts hinweg an die sich ständig verändernden Marktbedingungen angepasst.
- 5 Maximale Vertriebs­effizienz**
 Von uns generierte und qualifizierte Leads übergeben wir direkt an unser Multi-Agent-System. Die vernetzten Vertriebe maximieren die Verkauf­performance Ihres Projekts und minimieren Ihr Verkaufsrisiko. Sie profitieren dabei von voller Transparenz im Sales-Prozess und können die Performance der Vertriebe jederzeit in Echtzeit vergleichen und optimieren.
- 6 Transparente Beratung**
 Als Bau­träger und Projektentwickler erhalten Sie in jeder Phase Ihres Projekts unsere Beratung – von der Planung und Bedarfsermittlung über die Auswahl und Koordination der Vertriebe bis zum Vertragsabschluss mit den Käufern.



Eine smarte Plattform zur einfachen Vermarktung von Neubau-Immobilien

Verkauf Verkaufen Sie Ihre Einheiten in der angestrebten Zeit zum besten Preis.	Insights Einzigartige Analysen und verknüpfte Einblicke optimieren Ihre Vermarktung.	Erfahrung Profitieren Sie von mehr als 20 Jahren Erfahrung in der (digitalen) Immobilienbranche.	Transparenz Minimieren Sie Ihr Risiko. Mit transparenten Prozessen und In-Time-Abverkäufen.	Messbarkeit Verfolgen Sie live Ihre Erfolgszahlen. Den Rest erledigen wir.
---	--	--	---	--

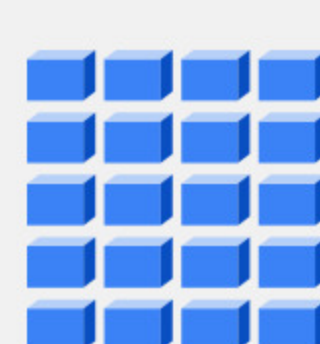
Daten, Zahlen, Fakten - und Erfahrung



3+
Milliarden Euro
Projektvolumen



70+
umgesetzte Projekte



6.300
Einheiten im Vertrieb

Partner, die uns vertrauen

ein Projekt von BECKEN	CG Elementum	[EQVIVA]	ROUND HILL CAPITAL
ACCENTRO	hedera bauwert	p w r development	FRANK
cavere	Skyline Bau.com	JA AS	SCHIMPEL & WINTER IMMOBILIEN-GRUPPE

Kontaktieren Sie uns

Sie möchten mehr erfahren? Kontaktieren Sie uns unter kontakt@allmyhomes.com.

allmyhomes

Ist ein 2016 gegründetes Property Technology Unternehmen aus Berlin. Gemeinsam mit unseren Joint Ventures kümmern wir uns um die erfolgreiche Vermarktung Ihrer Neubau-Immobilienprojekte in Deutschland, Österreich und Spanien.

Passgenauer Verkauf aller Einheiten	Daten und Insights in Echtzeit	Mehr als 20 Jahre Erfahrung
-------------------------------------	--------------------------------	-----------------------------