

EMI-SUPPORT GmbH
Thomas Adam · Spessartstraße 4a · 97828 Marktheidenfeld

Redaktion Diebewertung
Herrn Thomas Bremer

E-Mail: redaktion@diebewertung.de

Thomas Adam

Spessartstraße 4a

D-97828 Marktheidenfeld

Handy +49 (0)152 - 01717410

adam@emi-support.de

Marktheidenfeld, 7. März 2014

Stellungnahme

Sehr geehrter Herr Bremer,

Die Aussagen und Mutmaßungen auf Ihrer Homepage veranlassen uns, die Beziehungen zwischen aquadratplus GmbH / ProService AG / EMI-Support GmbH wie folgt richtig zu stellen:

1. Mehr-Wert-Tage und die zugehörige Homepage

Die EMI-Support GmbH ist ein auf die Bereitstellung technischer Supportsysteme spezialisiertes Unternehmen. Thomas Adam ist seit mehreren Jahren Vertriebskoordinator für die ProService AG.

In verschiedenen Geschäftskontakten mit zahlreichen Führungskräften anderer Initiatoren ist Ende des Jahres 2012 die Idee sogenannter Mehr-Wert-Tage entstanden. Anlässlich von Präsenzveranstaltungen in verschiedenen Städten stellten die Führungskräfte der einzelnen Initiatoren den Beratern ihre Produktpalette vor. Somit hatten die anwesenden Vertriebspartner und Interessenten die Möglichkeit, mehrere Produkte in einer Veranstaltung kennenzulernen. In unserer Funktion als Vertriebskoordinator bzw. Vertriebsleiter der ProService AG waren auch wir vom Mehr-Wert solcher Veranstaltungen überzeugt, weil auch Edelmetalle im Kundenportfolio mit anderen Produkten gemischt werden sollten.

Im Laufe der fünf durchgeführten Mehr-Wert-Tage kam die Idee auf, die Internetseite www.mehr-wert-tag.de ins Leben zu rufen. Auf dieser Seite konnten die einzelnen Unternehmen Stichworte zu ihren Produkten hinterlegen. Außerdem konnten Interessierte über ein Kontaktformular Informationen zum jeweiligen Angebot anfordern. Die spezifische E-Mail beinhaltete die Daten des Initiators, den Ansprechpartner des Initiators, Kurzinformationen zum Produkt und das ideale Vorgehen zur Kontaktaufnahme mit dem Initiator. Der Ansprechpartner des gewählten Initiators wurde automatisiert über die Kontaktdaten des Interessenten informiert. Eine weitergehende Präsentation der einzelnen Unternehmen auf dem Internetportal www.mehr-wert-tag.de wurde nicht vorgesehen. Die EMI-Support GmbH war ausschließlich für den technischen Aufbau und die Betriebsbereitschaft der Internetplattform zuständig. Für die Inhalte und die Bewirtschaftung der Kontaktanfragen waren die Initiatoren selber verantwortlich.

Die aquadratplus GmbH hat ihre Produkte an keiner der Mehr-Wert-Veranstaltungen präsentiert. Erst zu einem späteren Zeitpunkt hat sie ihre Produktstichworte und Kontaktfelder ebenfalls auf der Mehr-Wert-Seite hinterlegt.

2. Kontaktaufnahme durch aquadratplus GmbH

Im Februar 2013 erhielt die Vertriebsleitung der ProService AG die Anfrage des ihr bislang nicht bekannten Geschäftsführers der aquadratplus GmbH, Herrn Rödiger, zu einer Besichtigung der gelagerten Edelmetallbestände. Die ProService AG bietet solche Tresorbesichtigungen gelegentlich ihren Beratern und Interessenten an. Im Zuge dieses Tages erklärte Herr Rödiger sein Geschäftsmodell der Investition in Photovoltaik. Investierte Kunden erhalten monatlich ausschüttend eine feste Pachtzahlung. Seine Vermittler bieten bereits jetzt interessierten Kunden für die monatliche Auszahlung im zweiten Schritt eine Reinvestition in Edelmetalle bei einem externen Unternehmen an. Für diese Produktkombination gebe es bereits einen Kurzflyer der aquadratplus GmbH mit dem Namen Solor. Er war mit dem bisherigen Edelmetallanbieter nicht zufrieden und sei auf der Suche nach Alternativen.

Im Verlauf weiterer Gespräche hat uns Herr Rödiger auf die ihm bereits bekannte Mehr-Wert-Tag Plattform angesprochen. In der Folge besuchten er und Frau Bano als Gast den Mehr-Wert-Tag in Nürnberg. Zu einem späteren Zeitpunkt stellte aquadratplus seine Daten auf der Mehr-Wert-Seite ein (vgl. Ausführungen unter Ziff. 1).

3. Vermittlertätigkeiten für die aquadratplus GmbH

Wir haben ausschliesslich Kenntnis von folgenden Vermittlertätigkeiten zugunsten der aquadratplus GmbH:

- a) **Zwei** Vermittler der ProService AG, die Herrn Rödiger und Frau Bano bei obigen Tresortermin kennen gelernt hatten und Interesse an deren Produkt bekundeten, vereinbarten mit Herrn Rödiger und Frau Bano aus eigenem Antrieb einen Schulungstermin, um sich von ihnen im Produkt coachen zu lassen. Beide Vermittler waren sowohl von der persönlichen Ausbildung als auch durch die weitere Unterstützung positiv gestimmt. Sie generierten erste Umsätze, von denen wir erst im Nachhinein erfuhren.
- b) **Ein** weiterer Vermittler, der Herrn Rödiger und Frau Bano am Mehr-Wert-Tag in Nürnberg kennengelernt hatte, tätigte ebenfalls ohne unser Zutun Umsatz für die aquadratplus GmbH.
- c) Aus dem Netzwerk der Internetplattform www.mehr-wert-tag.de haben **zwei** Vertriebspartner sich Informationen zu aquadratplus GmbH zusenden lassen und im Nachgang produziert.
- d) Schliesslich haben noch **zwei** weitere Partner durch Empfehlung von „Werbern“, die bereits bei aquadratplus GmbH Umsatz eingereicht oder einen Partnervertrag hatten, Umsätze erzielt. Auch hier waren wir nicht involviert.

Schon die Tatsache, dass aufgrund der Aktivitäten oben aufgeführter Vermittler in 10 Monaten, 13 Kunden geworben wurden, widerlegt die Behauptung, dass sich die EMI-Support GmbH oder die Vertriebsleitung der ProService AG für aquadratplus in deren Vertrieb engagiert hat.

Wir weisen nochmals mit Nachdruck darauf hin, dass die EMI-Support GmbH lediglich die Mehr-Wert-Tag-Plattform bereitgestellt hat und über diese, wie einige andere Initiatoren auch, informiert hat.

Fakt ist, dass es zu keiner Zeit - auch nicht ansatzweise - zu einer Vermischung der Tätigkeiten der EMI-Support GmbH bzw. der Proservice AG mit der aquadratplus GmbH oder anderen, auf die Mehr-Wert-Tag-Plattform aufgeschalteten Unternehmen kam. Jeder Vertriebspartner schloss mit dem entsprechenden Initiator eigenen Vermittlerverträge ab.

4. Technische Systemprogrammierung

Im Januar 2014 fragte Herr Rödiger bei der EMI-Support GmbH an, ob diese eine webbasierte Oberfläche für Vermittler programmieren könne, um Angebote zu rechnen und Pachtverträge automatisch anstatt manuell durch Frau Bano zu generieren.

Da die EMI-Support GmbH bereits ähnliche Systematiken erstellt hatte, nahm die EMI-Support GmbH den Auftrag an und programmierte die von Herrn Rödiger gewünschte automatische Antragserstellung und die Administratoroberfläche für den Innendienst der aquadratplus GmbH.

Am 23. Februar 2014 teilte die EMI-Support GmbH Herrn Rödiger per E-Mail mit, dass die Programmierung für eine „Beta-Phase“ bereit stehe und der System-Test erfolgen könne. Ab dem 24. Februar 2014 wurden 4 Partner der aquadratplus GmbH in die Beta-Phase aufgenommen. Es wurden testweise Kunden angelegt und Pachtverträge erstellt.

5. Ermittlungsverfahren

Im Rahmen der Systemarbeiten gemäß Ziff. 4 vorstehend erfuhr die EMI-Support GmbH am 28. Februar 2014, dass gegen die aquadratplus GmbH ein polizeiliches Ermittlungsverfahren eröffnet wurde. Die EMI-Support GmbH hat daraufhin umgehend und ohne Rücksprache mit Herrn Rödiger die „Beta-Phase“ durch Totalabschalten vom Netz genommen und ihre Systemarbeiten für die aquadratplus GmbH eingestellt.

Die EMI-Support GmbH sah sich ihrerseits veranlasst strafrechtliche Schritte einzuleiten.

Wir distanzieren uns ausdrücklich von jeglichem widerrechtlichen und unseriösem Geschäftsgebaren der aquadratplus GmbH.



Thomas Adam
GF der EMI-Support GmbH